

Daniel Moquet

LE SPÉCIALISTE / DE VOS EXTÉRIEURS



**DEVENEZ CHEF D'ENTREPRISE
ET PARTAGEZ NOTRE RÉUSSITE**



Daniel Moquet
signe vos clôtures



Daniel Moquet
signe vos allées



Daniel Moquet
signe vos jardins

PORTEAU
CLÔTURE
PERGOLA
CARPORT

ALLÉE
COUR
TERRASSE

TAILLE
ENTRETIEN
CRÉATION

**REJOIGNEZ LA 1^{ÈRE} FRANCHISE NATIONALE
D'AMÉNAGEMENTS EXTÉRIEURS**

PRENEZ VOTRE CARRIÈRE EN MAIN !



**“Et si vous deveniez,
vous aussi, chef
d’entreprise spécialisé
dans l’aménagement
des extérieurs chez les
particuliers ?**

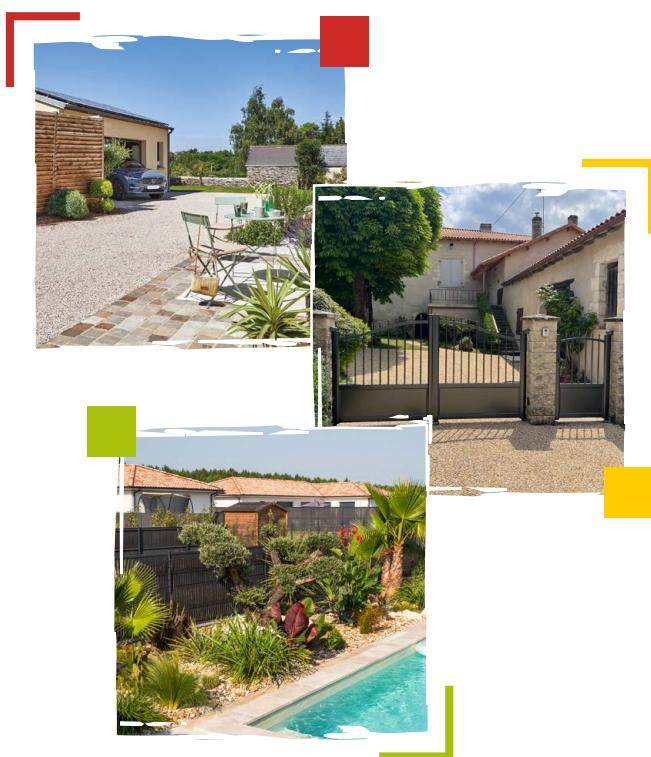
L'aménagement extérieur de la maison est devenu, au fil du temps, un élément important, non seulement pour le confort et l'esthétique du lieu, mais également pour la valorisation du bien immobilier.

Le jardin est en effet la 2^{ème} pièce la plus importante de la maison. C'est un lieu de bien-être, de détente et de partage.

75 % des Français disposent d'un jardin ou d'une terrasse. Mais pour 33 % d'entre eux, son aménagement et son entretien sont une corvée dont ils se passeraient bien.

Fort de 45 ans d'expérience, je vous propose un concept d'entreprise éprouvé, une méthode de travail fiable, des produits de marques exclusifs et non concurrentiels, un retour sur investissement rapide...

Expertise, savoir-faire, démarche qualité sont les composants de l'heureux mariage qui a déjà donné naissance à plus de 400 entreprises Daniel Moquet.

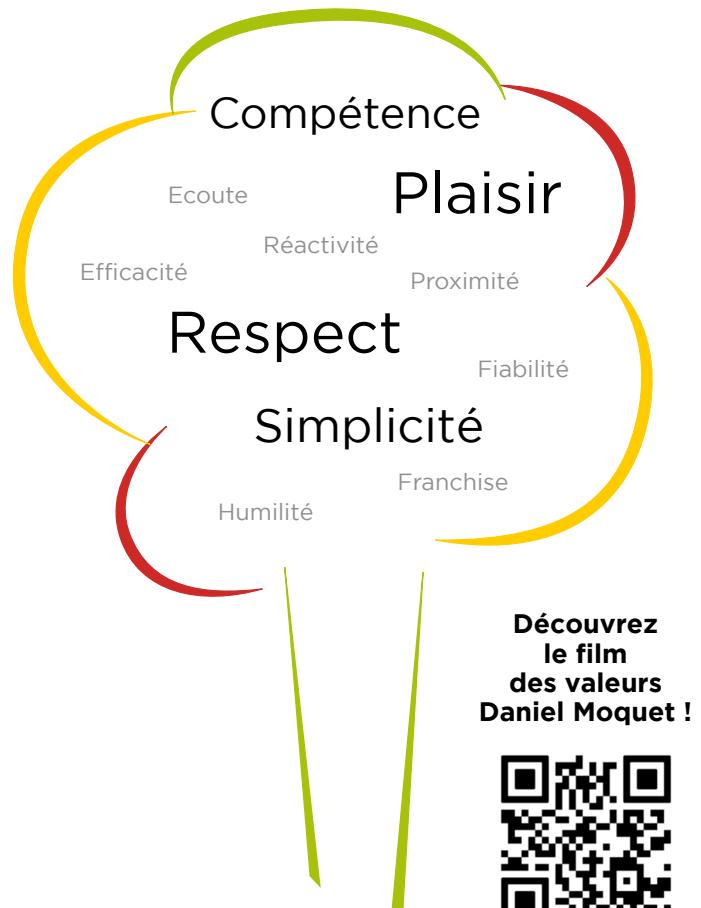


Aujourd'hui, le réseau réalise un chiffre d'affaires global de plus de 400 000 000€ et compte plus de 2500 salariés.

De plus, je suis heureux et très satisfait d'afficher **un taux de réussite de 99%** et de partager avec tous les franchisés du réseau les valeurs fortes de : **Compétence - Plaisir - Respect Simplicité.**

En nous rejoignant, vous exercerez un métier sympa. Vous profiterez d'un savoir-faire que nous saurons vous transmettre, et vous bénéficierez d'une bonne rémunération."

Daniel Moquet



ENVIE D'ENTREPRENDRE ?

DEVENIR FRANCHISÉ DANIEL MOQUET, C'EST :

- Créer son entreprise sur un **marché porteur** en plein essor, celui de la Silver Economie
- Rejoindre un concept qui a prouvé son succès depuis plus de 20 ans
- Intégrer un réseau de plus de 400 entreprises avec **99% de réussite**
- Exercer sur un secteur peu concurrentiel
- Participer à une formation performante
- Récolter les retombées de la communication nationale et de la **notoriété de la marque**
- Bénéficier de **produits de marque exclusifs**
- Bénéficier d'achats groupés et d'accords cadres financiers optimisés
- S'épanouir dans une activité aux multiples compétences
- Etre accompagné au quotidien par une équipe de professionnels
- Gérer une entreprise avec **une rentabilité reconnue**
- Appartenir à une enseigne avec des valeurs fortes



Partagez notre réussite en rejoignant
la 1^{ère} Franchise Nationale d'aménagements extérieurs !

Daniel Moquet
LE SPÉIALISTE / DE VOS EXTÉRIEURS

DANIEL MOQUET EN QUELQUES DATES

- 1977 >** Création de l'entreprise Moquet à Parigné sur Braye (53).
- 1990 >** Démarrage du concept Daniel Moquet.
- 2003 >** 1^{ère} duplication avec Pauline Moquet à Château-Gontier (53).
- 2005 >** Crédit de la franchise et ouverture de la **première agence** à Nantes (44).
- 2006 >** Ouverture de la **10^{ème} entreprise** Daniel Moquet à Poitiers (86).
- 2009 >** Ouverture de la **50^{ème} entité** à Gisors (69).
Création d'un centre d'appels permettant de gérer les rendez-vous clients de l'ensemble du réseau.
- 2010 >** Lancement du premier produit de marque, le **pavé La Couture®**.
- 2011 >** Dépôt du brevet pour le produit de marque **Alvéostar®**.
- 2013 >** 1^{ère} campagne publicitaire nationale sur France Télévision.
Obtention du **Trophée Réseau d'Or 2013** décerné par l'Indicateur de la Franchise.
- 2014 >** **100 entreprises** Daniel Moquet avec 99% de réussite.
Développement en Master Franchise en Europe : avril 2014 ouverture de la 1^{ère} agence en Belgique.
- 2015 >** Lancement d'un nouveau produit de marque **Minéralstar®**.
- 2016 >** Ouverture de la **150^{ème} entreprise** Daniel Moquet à Nancy (54).
Obtention du trophée Coup de coeur du réseau participatif décerné par l'Express.
Ouverture de la 1^{ère} agence au Royaume-Uni.

- 2017 >** Obtention de **4 prix** par l'Indicateur de la Franchise, dont le réseau d'Or. Participation de Pauline Moquet à l'émission Patron Incognito.
- 2018 >** **200 entreprises** Daniel Moquet.
- 2019 >** Crédit d'un nouveau réseau de franchisés : **Daniel Moquet signe vos Clôtures**.
- 2021 >** Crédit de la DM School pour former les franchisés et leurs salariés.
- 2022 >** Crédit d'un nouveau réseau de franchisés : **Daniel Moquet signe vos Jardins**.
- 2024 >** Obtention du **Trophée Réseau d'Or 2024** décerné par l'Indicateur de la Franchise.



Découvrez l'histoire
du réseau
Daniel Moquet !

98% des franchisés du réseau Daniel Moquet sont optimistes pour l'avenir.

LE MARCHÉ DE L'AMÉNAGEMENT EXTÉRIEUR

Daniel Moquet 
signe vos allées



En 2019
20.2 millions de foyers (71%) possèdent un jardin ou une terrasse

Le marché de l'aménagement des allées, cours et terrasses des particuliers est **en plein développement**.

Le marché est très vaste : constructions individuelles, lotissements, rénovation des maisons de campagne...

La crise sanitaire a eu un impact positif sur le marché, avec **le besoin de se sentir bien chez soi** et donc une **augmentation des demandes d'amélioration de l'aménagement extérieur**.

On observe très peu d'entreprises spécialisées dans les aménagements extérieurs des maisons. Il n'existe aucune autre enseigne nationale dans le domaine de l'aménagement des allées de France.

Chaque secteur possède une zone de chalandise de :

40 K maisons individuelles de résidences principales



On peut considérer que tous les 20 ans, une rénovation d'allées est à prévoir. Avec un coût moyen de 5 000€ HT, 200 réalisations suffiront pour faire 1 million d'euros HT de chiffre d'affaires soit 10% du marché, sur un secteur d'activité peu concurrentiel.



16,7M de Français possèdent un jardin
pour 59%, la surface est de 665m² (en moyenne)

12,2M de Français possèdent une terrasse

pour 43%, la surface est de 31m² (en moyenne)



14,9% des possesseurs de jardin ou de terrasse ont eu recours en 2019 à une personne extérieure soit :

3M de foyers en France



LE MARCHÉ DE L'AMÉNAGEMENT EXTÉRIEUR



Le marché des clôtures, portails, pergolas en France

Portails

500 000 unités

en 2024

(+33% par rapport à 2019)



Pergolas

60 000 unités

en 2024

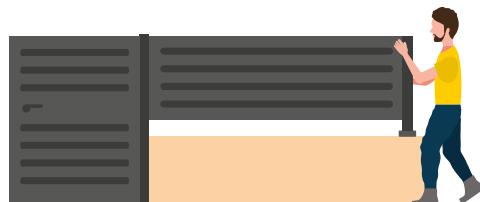
(+60% par rapport à 2019)



1^{er} marché Européen



Pose de
20 à 50m
de clôture
par portail vendu



Le marché de la création et de l'entretien paysager en France

Le marché du paysage représente

7,7 milliards d'euros

en 2022

(+21% par rapport à 2020)



49%

du marché est réalisé auprès des particuliers



57%

concernent des travaux de création



40,5%

sont affectés aux travaux d'entretien



2,5%

représentent les autres activités du paysage

CONSEILLER ET ACCOMPAGNER AU QUOTIDIEN

L'ACCOMPAGNEMENT AVANT OUVERTURE

- Montage du projet financier
- Aide à la création de l'entreprise
- Soutien dans la recherche d'un terrain
- Aide au recrutement

UNE FORMATION COMPLÈTE ET PERFORMANTE

- Pré-formation en entreprises franchisées (20 jours)
- Formation au siège Daniel MOQUET (6 semaines)
- Thèmes abordés : commercial, technique, organisation, gestion, management, informatique, administratif...

UN ACCOMPAGNEMENT RÉGULIER

L'assistance au démarrage

- Animateur présent sur place à l'ouverture
- 4 semaines d'assistance

L'animation

- Animateurs spécialisés en technique et gestion
- 4 visites chaque année
- Conseils pour développer votre activité

Les outils commerciaux

- Fourniture des plaquettes commerciales et flyers
- Site internet Daniel MOQUET
- Service client avec prise de rendez-vous.
- Des outils numériques spécifiques au métier

Les achats

- Accords cadres financiers optimisés et achats groupés
- Produits de marque exclusifs, permettant de se différencier de la concurrence
- Investissement en recherche et développement pour créer des produits innovants, respectueux de l'environnement et fabriqués en France

Nous vous transmettons notre savoir-faire et les clés de la réussite.



Accompagnement



Innovation



Conseils

La communication franchiseur-franchisé

- Convention nationale chaque année
- Réunions régionales chaque semestre
- Commissions de réflexion et de concertation
- Intranet
- Revue d'information mensuelle...

AVEZ-VOUS LE BON PROFIL ?

UNE ACTIVITÉ AUX MULTIPLES COMPÉTENCES : COMMERCIAL, MANAGEMENT, GESTION...

Daniel Moquet vous donne la possibilité d'exprimer vos talents commerciaux de vente aux particuliers et managériaux tout en vous accompagnant et en vous formant sur les techniques du métier.

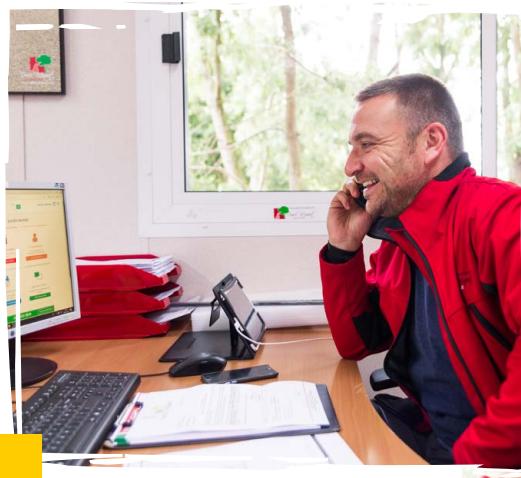
Véritable entrepreneur, vous vous investissez dans le développement commercial, la gestion des chantiers, le management d'une petite équipe de techniciens de chantier et la gestion de l'agence : **un métier de terrain avec de l'action**.

Le métier se décompose en deux fonctions :

- > **l'une technique**, mise en route des équipes, surveillance de chantiers,
- > **l'autre commerciale**, visite des prospects, rédaction des devis. La répartition peut se faire entre une matinée technique et l'après-midi commercial.

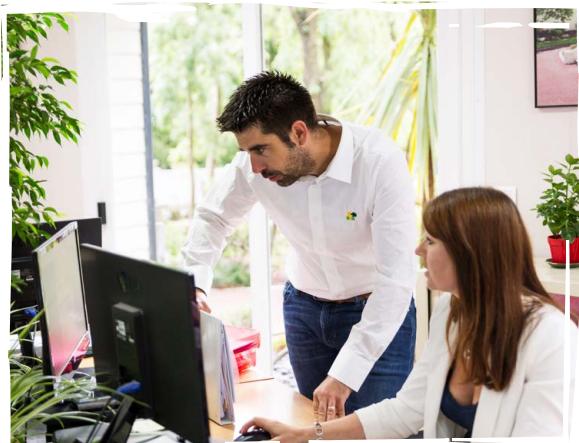
Les qualités requises : dynamisme, sens du relationnel, goût de la vente aux particuliers, capacité à motiver, sens du management, bon gestionnaire.

Par votre implication et votre travail, vous pourrez avoir une **très bonne rémunération**.



L'affinité avec les espaces verts et l'aménagement extérieur est un atout pour s'épanouir dans notre activité.

UN JOB DE TERRAIN AVEC DE L'ACTION !



COMMERCIAL

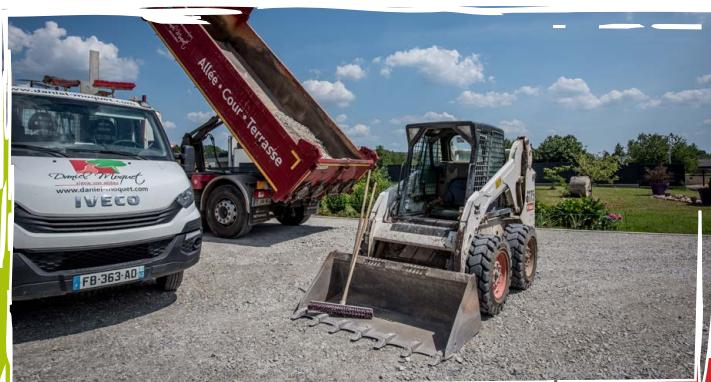
La base de la réussite d'un franchisé Daniel MOQUET est sa capacité à développer la vente aux particuliers. Rencontrer les clients, analyser leurs besoins, établir la proposition commerciale correspondante, rédiger les devis, mettre en place les actions commerciales... Votre dynamisme, votre sens du relationnel et votre goût de la vente aux particuliers alliés au savoir-faire et à la qualité des produits Daniel MOQUET assurent le développement de votre chiffre d'affaires.

MANAGEMENT

Vous encadrez une équipe de 3 à 5 techniciens. Planifier la production, organiser la mise en route des chantiers, suivre les chantiers, motiver votre équipe... Votre capacité à organiser et à encadrer une petite équipe garantit une prestation technique de qualité à vos clients.

GESTION

Vous gérez votre centre de profit. Etablir les budgets, suivre vos achats et vos ventes, analyser les reportings de votre activité... Votre rigueur et votre sens de la gestion renforcent la rentabilité de votre entreprise.



Pour intégrer le réseau, vous n'avez pas besoin d'être issu du bâtiment ou des travaux publics.

DANIEL MOQUET EN QUELQUES CHIFFRES CLÉS



DONNÉES MOYENNES ANNUELLES RÉALISÉES PAR LES FRANCHISÉS EN 2024

CA HT moyen en 1^{re} année **490 000 €** et **1 000 000 €** à 5 ans.

Une belle marge brute **68%**

Rémunération nette **15%** du CA

Panier moyen **9 734 € HT**

CONDITIONS D'ACCÈS AU RÉSEAU

Droit d'entrée : **41 500 € HT**

Royalties : **5%** du CA mensuel HT

Investissement total : **300 000 € HT**

Apport personnel minimum : **40 000 €***

Durée du contrat : **7 ans**

* Si votre apport n'est pas suffisant pour accéder directement à la franchise, nous vous proposons de postuler à un projet de gérance évolutive avec l'objectif de devenir franchisé en 3 ans.



Le concept Daniel Moquet a démontré sa rentabilité depuis plus de 20 ans.

Daniel Moquet
LE SPÉCIALISTE / DE VOS EXTÉRIEURS

DANIEL MOQUET EN QUELQUES CHIFFRES CLÉS



DONNÉES MOYENNES ANNUELLES RÉALISÉES PAR LES FRANCHISÉS EN 2024

CA HT moyen en 1^{re} année **558 000 €** et **720 200 €** à 2 ans.

Une belle marge brute **55%**

Rémunération nette **12%** du CA

Panier moyen **6 683 € HT**

CONDITIONS D'ACCÈS AU RÉSEAU

Droit d'entrée : **41 500 € HT**

Royalties : **5%** du CA mensuel HT

Investissement total : **180 000 € HT**

Apport personnel minimum : **30 000 €***

Durée du contrat : **7 ans**

* Si votre apport n'est pas suffisant pour accéder directement à la franchise, nous vous proposons de postuler à un projet de gérance évolutive. Investissement initial par le franchisé Allées, puis revente des parts en 3 ans.



Le concept Daniel Moquet a démontré sa rentabilité depuis plus de 20 ans.

Daniel Moquet
LE SPÉCIALISTE / DE VOS EXTÉRIEURS

DANIEL MOQUET EN QUELQUES CHIFFRES CLÉS



DONNÉES MOYENNES ANNUELLES RÉALISÉES PAR LES FRANCHISÉS EN 2024

CA HT moyen en 1^{re} année **385 000 €** et **550 000 €** à 3 ans.

Une belle marge brute **85%**

Rémunération nette **17%** du CA

Panier moyen **1 172 € HT**

CONDITIONS D'ACCÈS AU RÉSEAU

Droit d'entrée : **41 500 € HT**

Royalties : **5%** du CA mensuel HT

Investissement total : **150 000 € HT**

Apport personnel minimum : **30 000 €***

Durée du contrat : **7 ans**

* Si votre apport n'est pas suffisant pour accéder directement à la franchise, nous vous proposons de postuler à un projet de gérance évolutive. Investissement initial par le franchisé Allées, puis revente des parts en 3 ans.



Le concept Daniel Moquet a démontré sa rentabilité depuis plus de 20 ans.

TÉMOIGNAGES



SÉBASTIEN LEDEVIN

Ancien directeur de magasin en grande distribution, franchisé à Saint Nazaire (44) depuis 2006

Lors du salon de la franchise, j'ai découvert le concept Daniel Moquet. J'ai tout de suite été séduit par le marché porteur, la structure à taille humaine et l'engagement de Daniel Moquet, qui donne une véritable crédibilité au réseau. L'après-midi même, après avoir rencontré Daniel, j'ai su que je devais me lancer. Depuis, j'ai renouvelé mon contrat de franchise trois fois, sans hésitation. Ce qui me plaît particulièrement, c'est la richesse humaine du réseau, sa notoriété grandissante et son développement ambitieux. C'est impressionnant ! La formation continue est également un vrai plus, pour nous et nos salariés. Une de mes plus grandes fiertés a été l'embauche de Maxime Talon en 2007, qui a ensuite ouvert sa propre entreprise dans le réseau. Si je devais donner un conseil à quelqu'un qui hésite, je lui dirais de regarder les taux de satisfaction des franchisés. Nous avons été récompensés aux Trophées des Réseaux d'Or, preuve que nous sommes épanouis dans cette aventure.



CHRISTOPHE REMAUD

Ancien banquier, franchisé depuis 2008 à La Roche sur Yon (85)

J'ai travaillé 10 ans en banque et puis je voulais avoir ma propre entreprise. J'ai découvert le réseau Daniel Moquet, et j'ai dit « c'est pour moi ! ». Au début, je pensais racheter une entreprise. Avec la franchise, j'ai découvert le moyen de pouvoir démarrer un métier que je ne connaissais pas, avec les qualités que j'avais : le commerce. Aujourd'hui, j'ai une entreprise avec 2 enseignes, les allées et les clôtures, mais j'en ai monté 5 en tout. Je suis arrivé au démarrage du réseau, on allait dans la maison de Daniel pour faire les formations ! Cette simplicité, on la retrouve encore aujourd'hui. On est 700 à la convention, et on ressent ces valeurs de proximité, ils connaissent tous les noms et prénoms de chacun. La famille, c'est hyper important pour eux.



JEAN-PHILIPPE LE FAOU

Paysagiste puis arboriste-grimpeur, franchisé depuis 2022 à Lannion (22)

Passionné par le paysage, j'ai toujours voulu me lancer à mon compte, mais il me manquait ce petit déclic et le courage de franchir le cap. Le réseau m'a apporté le soutien essentiel et m'a permis d'acquérir les compétences nécessaires avant de démarrer. Grâce à la franchise, j'ai gagné en confiance, en assurance et en gestion. Je bénéficie d'un véritable accompagnement au quotidien : technique, humain ou administratif. Un moment fort dans mon parcours a été l'embauche de mon premier salarié, un vrai tournant dans le développement de mon entreprise. Pour ceux qui hésitent, faites une immersion dans une entreprise du réseau. Rien de mieux pour comprendre le métier et voir concrètement l'accompagnement offert par Daniel Moquet. La force du réseau : Un nom et une notoriété qui inspirent confiance aux clients, une synergie entre les entreprises (échanges, partage d'expériences) une centrale d'achat, (tarifs avantageux). Si c'était à refaire ? Sans hésiter, oui ! Cette aventure m'a apporté bien plus que ce que j'avais imaginé.



MATTHIEU DENIAUD

Ancien salarié, devenu franchisé en 2019 à Pornic (44)

Passionné par l'aménagement extérieur, je me suis formé et ai travaillé chez un paysagiste. En passant devant l'entreprise locale Daniel Moquet, je me suis renseigné et j'ai rejoint l'équipe en 2016. En 2019, j'ai saisit l'opportunité d'ouvrir l'activité clôtures. Grâce à une formation et un accompagnement solide, j'ai pu développer mon entreprise en bénéficiant d'outils optimisés et d'un réseau toujours à l'écoute. Les clés de la réussite : Organisation (pour gérer les chantiers et les équipes), Convivialité (pour une bonne relation avec les clients et collaborateurs), Rigueur (en appliquant les méthodes du réseau, le succès suit naturellement). Mes premiers succès sont ma première vente conclue, et passer le million d'euros de chiffre d'affaires dès la 2^e année. Rejoindre Daniel Moquet, c'est bénéficier d'un réseau solide, d'un fort soutien et d'une notoriété rassurante pour les clients.

98,5% des franchisés éprouvent un sentiment de réussite pour leur activité professionnelle.

NOUS REJOINDRE EN 5 ÉTAPES

LE PARCOURS D'INTÉGRATION DANIEL MOQUET PERMET DE VOUS APPORTER L'ENSEMBLE DES INFORMATIONS NÉCESSAIRES À VOTRE RÉFLEXION.

1

L'envoi d'une documentation

Notre documentation a été créée pour vous présenter les **informations concrètes sur la franchise Daniel MOQUET**. En deuxième partie de ce document, nous avons inclus une fiche de renseignements que vous devrez compléter et nous adresser si vous souhaitez obtenir un entretien d'informations.

2

Réception de votre dossier

Votre fiche de renseignements est étudiée avec soin pour vérifier que nous pouvons **répondre à votre projet**.

3

Le premier entretien

Un 1^{er} entretien téléphonique qui a pour objectif de mieux vous connaître et de **vous apporter le maximum d'informations sur notre franchise** (concept, métier, accompagnement, investissements, rentabilité, lieux d'implantation, formation...).

4

La journée découverte

Cette journée organisée au sein de nos bureaux permet de **partager** avec vous **l'histoire, les valeurs et la vision de Daniel MOQUET**.

5

Les 3 jours d'immersion

Nous vous proposons une période de **3 jours d'immersion en entreprise** afin de vous projeter pleinement dans le quotidien d'un franchisé Daniel MOQUET et vérifier qu'il correspond à vos attentes et que vous saurez vous y épanouir. Nous vous remettons à l'issue de ces 3 jours le DIP (Dossier loi Doublin).

5 étapes pour construire votre projet ensemble

ET SI NOUS FAISIONS CONNAISSANCE ?

1. VOS COORDONNÉES

NOM :

Prénom :

Adresse :

Code postal - Ville :

Photo

 Fixe :  Portable :

 E-mail :

Date de naissance : Lieu de naissance :

Situation familiale :

Nombre d'enfants et âges :

2. VOTRE PARCOURS (OU JOINDRE UN CURRICULUM VITAE)

FORMATIONS		
Date	Etudes	Diplômes obtenus

Autres :

En savoir plus :
Contactez Nicolas Foucart

Daniel Moquet
Le Bas Mont - 53100 MOULAY
Tél. 02 43 32 63 22
recrutement@daniel-moquet.com
www.franchise-daniel-moquet.com



Daniel Moquet ■ ■ ■
LE SPÉIALISTE / DE VOS EXTÉRIEURS

ET SI NOUS FAISIONS CONNAISSANCE ?

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES			
Années		Nom de l'entreprise et activité	Fonction exercée et Missions principales
de ...	à ...		

Quelles sont les compétences et savoir-faire que vous pourrez utiliser dans votre fonction de franchisé DANIEL MOQUET ?

.....
.....

3. VOTRE PROJET ALLÉES CLÔTURES JARDINS

Les départements où vous souhaitez vous installer :

1^{er} choix :

Pour quelles raisons :

.....

Autres choix :

Pour quelles raisons :

.....

Quand souhaitez-vous concrétiser votre projet :

.....

De quel apport disposez-vous ?

Comment avez-vous connu DANIEL MOQUET ?

.....

Informations complémentaires sur votre projet :

.....
.....
.....
.....

Nous vous informons que l'ensemble des données à caractère personnel recueillies vous concernant sont destinées à la société Daniel MOQUET pour l'étude de votre candidature à la franchise Daniel MOQUET. Vous disposez d'un droit d'accès, de modification, de rectification et de suppression de ces données personnelles auprès de la société (Loi «informatique et libertés» du 6 janvier 1978).

REJOIGNEZ-NOUS !



96,9%

des franchisés

apprécient l'assistance,
les conseils et le soutien
apportés par Daniel Moquet
à la création de l'entreprise.

94,6%

des franchisés

considèrent qu'ils proposent
à leurs clients des **produits**
et services de qualité.



RÉUSSITE

98,5% des franchisés
éprouvent un sentiment
de réussite pour leur activité
professionnelle.



COMMUNICATION

98,3% des franchisés
jugent la communication
d'enseigne et la publicité
satisfaisante.



JE RECOMMANDÉE



98,3% des franchisés

recommanderaient ce réseau à un membre de leur famille.

OPTIMISTES

98,3% des franchisés

le sont pour leur avenir
au sein du réseau Daniel
Moquet.



98,7%

des franchisés

considèrent que Daniel
Moquet est disponible
et à leur écoute.



LE BON CHOIX

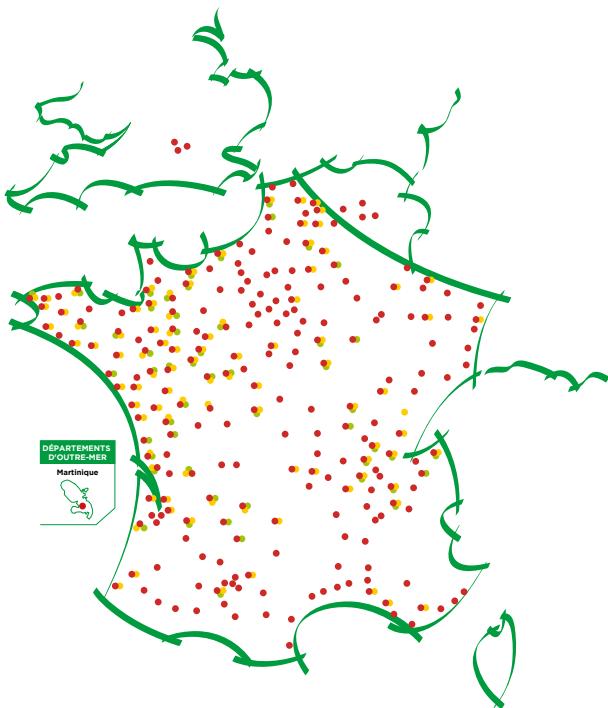
97,6% des franchisés

sont persuadés d'avoir fait
le bon choix en rejoignant le réseau.



Daniel Moquet

LE SPÉCIALISTE / DE VOS EXTÉRIEURS



Retrouvez toutes les agences
Daniel Moquet sur :

franchise-daniel-moquet.fr